

El Comercio en Internet

Selección serie de preguntas y respuestas frecuentes sobre las principales inquietudes del marketing:

*** Pregunta:**

Es cierto que hay emprendedores de Internet que están obteniendo millones de dólares mensuales de ganancia?

**** Respuesta:**

A pesar que hay algunas personas o empresas que están obteniendo cifras de 5 o 6 ceros en sus ventas en Internet, ellos son la excepción y **NO** la regla.

Obtener ganancias en Internet requiere de un total empeño y dedicación día tras día. En los comienzos, se necesita invertir mucho tiempo y esfuerzo. Pero por sobre todas las cosas, se necesitan conocimientos.

Los conocimientos pueden evitarte cometer errores y ahorrarte mucho tiempo en todas las tareas habituales de tu negocio. Por ello, si inicialmente te tomas tiempo para aprender y planificar cada paso correctamente, podrás obtener ganancias mas rápidamente y en mayores volúmenes.

*** Pregunta:**

Recientemente, puse en marcha un sitio web y lo inscribí en algunos buscadores, pero todavía no he tenido ni un solo visitante. Hay algo que estoy haciendo mal?

**** Respuesta:**

A pesar que activar tu sitio e inscribirlo en los buscadores es un buen comienzo, eso es solo el primer paso.

Algunos emprendedores de Internet creen que todo lo que necesitan hacer es poner sus páginas en algún servidor web de Internet y miles y miles de usuarios comenzarán automáticamente a visitar el sitio! Desafortunadamente para todos, las cosas no funcionan así.

Conseguir que miles de personas entren a un sitio web, lleva mucho tiempo y esfuerzo. Debes desarrollar un plan de marketing estratégico con técnicas probadas y efectivas y trabajar sobre ello con cierta continuidad.

El mejor consejo que puedo darte es que trates de insertar tus links (los vínculos a tu sitio web) en la mayor cantidad de sitios web relacionados, buscadores y directorios.

A mayor cantidad de links publicitarios, mayor cantidad de tráfico recibirás en tu web.

Aquí te muestro algunas formas de insertar links en otros sitios:

a) inscribir **MANUALMENTE** tu sitio en la mayor cantidad de buscadores y directorios de la red.

b) Promover el Intercambio de links con sitios que estén directamente relacionados con el tema de tu sitio, con tus productos, tus servicios o con el tipo de público.

c) Escribe artículos relacionados con tu tema y permite que sean distribuidos libremente o republicados en otros websites, con el único requisito que se muestre tu firma y tu link al final de los mismos.

Lo enunciado anteriormente, es solo lo "básico". Existen cientos de técnicas altamente efectivas, tanto para promocionar un website y atraer visitantes, como para concretar ventas directamente.

*** Pregunta:**

Tengo mi propio producto que me gustaría comercializar por Internet, pero no tengo idea por donde comenzar. Puedes darme algún consejo?

**** Respuesta:**

Obviamente, la mejor forma de vender productos y servicios es a través de una lista de correo. Para ello, es vital captar los datos de todos los visitantes de tu sitio. Tendrías que colocar formularios en tu páginas y solicitarle a los usuarios que te brinden su nombre y su e-mail. Generalmente, esto se solicita a cambio de algún beneficio para ellos

Por supuesto, la cantidad de datos que puedas recolectar dependerá exclusivamente de la cantidad de visitantes y de lo que brindes a cambio.

Si dispones de presupuesto y necesitas obtener ventas rápidamente, puedes comprar espacio publicitario en boletines electrónicos o en sitios web con temas relacionados.

La publicidad en boletines electrónicos (temáticos) es altamente efectiva, pues llegas con tu anuncio a un público que está predisposto, calificado e interesado en lo que tienes para ofrecer.

Si eliges el boletín correcto (*temático y con gran cantidad de suscriptores*) obtendrás los mejores resultados.

(Esta también es una excelente opción para aquellos emprendedores o comerciantes que todavía no disponen de un sitio web y quieren comercializar vía e-mail)

***Pregunta:**

No tengo un producto, pero me gustaría aprender a ganar dinero en Internet. Soy un principiante y no tengo idea de cómo empezar. Agradecería tu consejo.

**** Respuesta:**

Aún si no tienes tu propio producto para vender en Internet, puedes comenzar a ganar dinero con los productos de otras empresas. Muchos sitios web tienen sistemas de afiliados que te permiten vender sus productos y obtener comisiones por cada venta. Obviamente, nada se compara con vender tu propio producto y quedarte con el 100 % de las ganancias, pero los sistemas de afiliados, pueden ser una buena opción para comenzar.

No puedo dejar de advertirte que, aunque el producto no te pertenezca, es esencial que adquieras conocimientos sobre marketing y ventas, al igual que si estuvieras vendiendo tu propio producto.

De lo contrario, será muy difícil que veas ganancias.

En lo que a sistemas de afiliados se refiere, personalmente les recomendamos que lean este **e-book gratuito**:

Sistemas de afiliados: fraudes, verdades y mentiras
